

# Tavoitteita vai sanahelinää? – 23.11.2021 työpajan ohjelma

8:30 Johdatus aiheeseen

- Allianssi- ja IPT-hankkeiden vahvuutena on niiden kannustinjärjestelmä sekä riskien ja hyötyjen jakaminen, mutta miksi tavoitteilla johtaminen ei aina toimi? – Annina Peisa, Vison Oy

8:45 Mihin rakennushankkeiden tavoitteet tulisi perustaa?

- KIRA-alan kasvutavoitteet; jälkijunassa vai etukenossa? – Jyrki Laurikainen, RAKLI
- Miten hankkeiden tavoitteet käytännössä toimivat? - Ossi Inkilä, SRV Rakennus Oy
- Ryhmäkeskustelut: Mihin hankkeiden tavoitteiden tulisi perustua ja miten niiden pitäisi toimia? Johdammeko me hankkeita tavoitteilla, vaatimuksilla vai reunaehdoilla?

10:15 Tauko

10:30 Kaupallinen malli ja kannustinjärjestelmä kaiken takana

- Miten saada tavoitteet ja kannustinjärjestelmä kohtaamaan? – Jani Saarinen, Vison Oy
- Mikä allianssimallissa tuottaa arvoa tilaajalle? – Reetta Putkonen, Helsingin kaupunki
- Ryhmäkeskustelut: Miten rakentaa tasapainoinen kannustinjärjestelmä?

12:00 Lounas

12:30 Case Asuntosäätiö: Projektiallianssina toteutettava jonomalli

- Tilaajan strategisiin tavoitteisiin perustuva kannustinjärjestelmä – Turkka Keravuori, Asuntosäätiö
- Ryhmäkeskustelu: Miten rakennamme kaikkia osapuolia aidosti innostavat, yhteiset tavoitteet?

13:30 Yhteenveto ja päätös (tilaisuus päättyy klo 14:00 mennessä)