



IPT²

Hankinta –työpaja 16.-17.11.2017

Uusi hankintalaki – valituksien välttäminen tarjousten vertailussa

RAKLI
Tilaa elämälle

vison.fi

IPT -ryhmähanke



Hankintaprosessi

- Hankintailmoituksen julkaisemisen yhteydessä pitää hankinta-asiakirjat olla saatavissa maksutta ja ilman rajoituksia
 - Yhtä aikaa pitää siis valmistella:
 - Hankintailmoituksen soveltuvuusvaatimukset;
 - Tarjoajien valintaa koskevat vertailuperusteet
 - Tarjouksen sisältövaatimukset ja vertailuperusteet
 - Kaikki vähimmäisvaatimukset
 - Direktiivin lähtökohtana on ollut, että kaikki hankinta-asiakirjat olisivat valmiina ko. ajankohtana
- Samaan aikaan oltava saatavilla kaikki asiakirjat, joilla on merkitystä alan toimijoille, kun ne harkitsevat osallistumista tarjouskilpailuun
 - Eli esim. sopimusluonnos on syytä olla mukana



Hankintaprosessi, jatkuu

- Osallistumishakemukset
 - Soveltuvuusvaatimukset
 - Tarjoajien valinta käyttäen ilmoitettuja vertailuperusteita
 - Määräaika 30 (15) päivää hankintailmoituksesta
- Päätös tarjoajista ja neuvottelukutsu
- Tarjouspyyntöaineiston esittely
- Alustava tarjous (vain hankintalaissa)
 - Määräaika 30 päivää neuvottelukutsusta (väh. 10 pvää nopeutetussa menettelyssä)

Hankintaprosessi, jatkuu

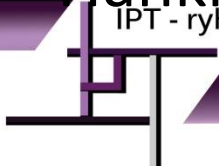
- Neuvotteluvaihe
 - Työpajat ja kaupalliset neuvottelut
 - Neuvotteluvaihe on dokumentoitava, mitä se tarkoittaa? Muistio kaupallisista neuvotteluista
 - Tasapuolisuus ja syrjimättömyys
 - Olennaista on hyvä valmistautuminen ja työpajojen etukäteisvalmistelu
 - Neuvotella ei saa vertailuperusteista tai vähimmäisvaatimuksista



Hankintaprosessi, jatkuu

- Tarkennettu/lopullinen tarjouspyyntö
- Ilmoitus neuvotteluvaiheen päättymisestä (hankintalaissa oleva vaatimus)
- Laatutarjousten jättäminen
 - Voi tapahtua useassa eri vaiheessa
 - Yhteistyökyvykkyyden arviointi työpajojen perusteella
- Hintatarjouksen jättäminen
- Tarjousvertailu vertailuperusteiden mukaisesti
 - Arviointiperusteiden soveltamismatriisi auttaa vertailussa ja kertoo selkeämmin tarjoajalle, miten tarjousta tullaan arvioimaan
- Hankintapäätös ja perustelumuuisto

IPT - ryhmähanke



Vaatimukset ja vertailuperusteet

- Soveltuvuusvaatimukset koskevat pääsääntöisesti yrityksen soveltuvuutta
 - Voidaan myös asettaa vaatimuksia johtohenkilöiden koulutukselle ja ammatilliselle pätevyydelle, mutta niitä ei saa arvioida tarjousvaiheessa
- Tarjoajien valinta
 - Vertailuperusteet kannattaa laatia siten, että samat selvitykset käyvät sekä soveltuvuusvaatimuksiin ja karsintakriteereihin



Vaatimukset ja vertailuperusteet,

jatkuu

- Tarjousten sisältövaatimukset ja vertailuperusteet ovat pari
- Tarjousten sisältövaatimukset
 - Ei teetetä turhaa työtä (ei teetetä esim. turhia suunnitelmia)
 - Tarjous voi kohdistua esim. tiettyyn osaan suunnitelmaa
 - Olennaista on saada selville, onko tarjoajalla kykyä suoriutua monimutkaisesta hankkeesta
 - Ts. onko osaamista ja hyvät toimintaprosessit

IPT - ryhmähanke



Vaatimukset ja vertailuperusteet,

jatkuu

- Vertailuperusteet
 - Liityttävä selvästi tarjouksen sisältövaatimukseen
 - Vastattava kysymykseen, mitä ja miten tarjousta ko. kohdasta arvioidaan
 - Ei saa vertailla:
 - Asioita, jotka ovat jo olleet soveltuvuusvaatimuksina tai tarjoajien karsintaan liittyvinä valintaperusteina
 - Vähimmäisvaatimuksen kanssa saman tasoista tai vähimmäisvaatimuksen alittavaa seikka



Vaatimukset ja vertailuperusteet,

jatkuu

- Vertailuperusteet, jatkuu
 - Tarjouksia on verrattava jokaista vertailuperustetta käyttäen ja hankintapäätöksessä on perusteltava perusteiden soveltaminen tarjoukseen
 - Tarjousvertailusta on selvästi ilmentävä kaikkien tarjousten osalta, miten niitä on arvioitu kunkin vertailuperusteen osalta. Jos tarjouksille on annettu toisistaan poikkeavia pisteitä, vertailusta on ilmentävä mihin tarjousten piste-erot perustuvat
 - Eli kaikki tämä on kirjoitettava tarjousvertailusta näkyviin



Vaatimukset ja vertailuperusteet,

jatkuu

- Vertailuperusteet, jatkuu
 - Vertailuperusteiden alakohtien pisteytyksessä kaikki kohdat ovat samanarvoisia ellei toisin ole ilmoitettu
 - Painoarvoilla oltava todellinen merkitys eli parhaat pisteet saanut skaalattava täysiin pisteisiin
 - Ei kannata tehdä liikaa vertailuperusteita ettei työmäärä kasva liikaa tarjoajilla ja arvioitsijoilla



Palautekeskustelut

- Karsituille ja hävinneille on syytä järjestää palautekeskustelu
 - Saavat antaa palautetta hankintayksikölle
 - Hälventää mahdollisia epäluuloja tai virheellisiä käsityksiä hankintamenettelystä

